

# Сергей АЛЫМОВ: «Мы всегда стараемся работать с расчетом на перспективу»



## Интервью с генеральным директором компании «RuSat»

– Подходит к концу 2009 г. Каким он был для компании «RuSat»? Каковы предварительные итоги уходящего года?

– Несмотря на определенные опасения, которые существовали у нас в начале 2009 г., год в целом был для нас успешным. Нарботки, сделанные в 2008 г., вложения в технологии и оборудование, в частности строительство нового телепорта, позволили нам поддерживать хороший темп развития и приобретать новых клиентов. Нам удалось избежать спада и даже обеспечить заметный рост. Что касается финансовых показателей, то пока рано подводить итоги, год еще не закончился, но я предполагаю, что их рост составил около 30% по сравнению с предыдущим годом. Поэтому итоги минувшего года я в целом оцениваю положительно.

В 2009 г. «RuSat» начал предоставлять услуги спутниковой связи для операторов «DVB-кард», «ДиСат», «Комнет», «Норматекс», «Скайнет», нефтегазовой компании «Южно-Приобский ПЗ», ЗАО «Производственная организация вычислительной техники и средств автоматизации», НПО «Автоматизированные информационные системы и технологии», телекоммуникационной компании «ДВТК».

Из проектов минувшего года можно отметить поставку и монтаж оборудования для оператора мобильного телевидения «Кентавр», модернизацию

спутниковой сети МВД и поставку для нужд ведомства мобильных комплексов на базе технологии SkyWire. Нами также был получен первый опыт реализации проекта, в рамках которого был осуществлен монтаж спутниковой станции на основе гиросtabilизированной платформы на подвижном судне – плавучем нефтехранилище в Каспийском море. Проект включал также установку стационарных станций С- и Ku-диапазонов на побережье. Так что, невзирая на кризис, технологии развиваются, и работы хватает.

В этом году мы немало поработали над созданием заделов на следующий год, и первые результаты наших усилий мы, скорее всего, увидим в I квартале 2010 г. В частности, надеемся реализовать свои планы, связанные с запуском спутника Intelsat-15. Кроме того, «RuSat» продолжает активно осваивать различные технические новинки, которые, возможно, не принесут немедленной отдачи, но создадут компании базу для выхода на будущие проекты.

– Наконец состоялся запуск спутника Intelsat-15. Насколько он важен для компании? Когда планируется начать предоставлять услуги на базе этого спутника?

– Это очень важное для нас событие. На ресурс спутника Intelsat-15 мы возлагаем большие надежды. Первоначально запуск планировался на начало года, затем неоднократно переносился, и в итоге состоялся 1 декабря.

На сегодняшний день почти весь арендованный нами ресурс – мы планируем использовать два ретранслятора – реализован, подписаны соответствующие соглашения. Наземную станцию для спутника Intelsat мы строили заранее и провели все необходимые подготовительные работы – прошли экспертизу проекта, подали заявку на выделение полосы частот, готовимся оформить частотные присвоения. В итоге, как только спутник будет введен

в эксплуатацию, мы начнем предоставлять услуги. Надеемся, что это произойдет уже в начале февраля.

– Следующий запуск отечественного спутника запланирован на конец 2011 г. Чем, по Вашему мнению, будут заниматься операторы сетей в течение этих двух лет?

– О том, чем заниматься следующие два года, операторы должны были подумывать два года назад. Мы эту задачу для себя решили. Сейчас начали работу над реализацией ряда новых проектов. Развиваться они будут «с нуля», и, думаю, их отладка займет около года.

Должен сказать, что мы давно понимали и предупреждали о том, что грянет дефицит спутникового ресурса. Хотя многие с нами не соглашались, считая, что имеющегося ресурса им хватит на многие годы вперед. Предвидя эту проблему, мы предпринимали конкретные меры по смягчению ее последствий. Один из таких шагов – договор с INTELSAT. Но не надо думать, что INTELSAT или Eutelsat только и ждут, чтобы выделить ресурс обратившимся к ним операторам. Ресурса нет. Если несколько лет назад рынок был покупательским – именно покупатель диктовал условия, то сейчас условия диктуют операторы, и получить ресурс непросто. К тому же зарубежные операторы больших планов в отношении России не строят, поскольку у них нет понимания того, какими будут условия работы на российском рынке через год, через два. К сожалению, рынок может быть серьезно подорван нехваткой в течение ближайших нескольких лет доступного спутникового ресурса. Тем не менее, нам есть чем заниматься в следующем году. Работы нам хватает. «RuSat» – универсальный оператор в полном смысле этого слова, и спектр предлагаемых компаний услуг очень широк. К тому же мы всегда стараемся работать с расчетом на перспективу. ■

Подготовил Александр Ломов